

5千円で5千部作って配っちゃいます! / 名古屋セミナー通信に広告を掲載しませんか?

名古屋セミナー通信は、ポータルサイト「名古屋セミナーポータル」、メールマガジン「不定期ビジネスニュース」と連携して、利用者はのべ1万人以上、質・量ともに名古屋のセミナー情報ナンバーワンを目指しています。

名古屋セミナー通信の広告掲載なら、5,000部を印刷・配布できて6,000円から

5,000部のチラシを制作するのにいくらかかるでしょうか?それを全部配るのに何人で、何日かかりますか?名古屋セミナー通信なら、全てやってもらった6,000円(「ピックアップセミナー」コーナー)から!広告でさえ40,000円(A4判・1ページ)です。

しかも読者は学ぶ意識の高い人ばかり。ですから、セミナー主催者、講師、貸セミナールーム、創業支援などの業種にピッタリです!メールマガジン「不定期ビジネスニュース」のユーザーになると、広告料金の割引特典もあります。

サイズ	仕様	必要な素材	料金(税別)	メルマガユーザーなら
A4(210×297mm)	完成データ入稿	ai(アウトライン化してあるもの) jpg, png, pdfデータ	¥40,000	¥30,000
ピックアップセミナー(92.5×61mm)	完成データ入稿	ai(アウトライン化してあるもの) jpg, png, pdfデータ	¥6,000	¥5,000
全サイズ	追加オプション	デザイン依頼 インタビュー広告	希望デザイン、記載事項、写真素材 会社ロゴのデータ(ai)など 取材(約1~1.5時間)	プラス¥30,000 プラス¥30,000

<お問合せ先> 一般社団法人 東海中小企業支援協会
名古屋市中区丸の内3丁目17-28 第2リックスビル4階 TEL:052-951-9203 FAX:052-951-9201 MAIL:info@tssa.or.jp HP:http://tssa.or.jp

不定期ビジネスニュースは何度でも投稿できて、年間たったの1万円から

愛知県を中心に6千人以上のビジネスパーソンが読者です。情報の全てが投稿で成り立っています。同じ内容で1回だけ再投稿ができるのが特徴です。たった1回のセミナーで年会費の元がとれてしまう方も少なくありません。セミナー通信の広告とセットであれば、広告費が割引されるので、年会費は実質無料。

また、あなたの投稿だけで配信する「特別号」の発行も可能です。年間24回の特別号を発行できるプレミアムプランならさらにお得!

	ユーザー	特別号発行	プレミアムユーザー
費用	10,000円/年会費 初回登録費として別途10,000円が必要 (現在キャンペーン中につき登録料無料)	10,000円/回	100,000円/年会費 初回登録費として別途10,000円が必要 (現在キャンペーン中につき登録料無料)
できること	6,000人の読者に対し、一年間何回でも投稿できます(同一内容は2回まで)	一般投稿は100行までの制限に対し300行まで掲載可能	特別号が月2回まで、年24回発行できます



※月に一回無料で投稿できる「広報サポーター」制度もあります
(詳しくは「名古屋セミナーポータル」http://www.seminar-portal.org/ にアクセス)

<お問い合わせ> 一般社団法人東海中小企業支援協会 名古屋市中区丸の内三丁目17番28号
Tel:052-951-9203/Fax:052-951-9201 http://tssa.or.jp/ E-Mail:info@tssa.or.jp

詳細・ご登録はコチラ!
「名古屋セミナーポータル」で検索

※セミナー通信広告料・メルマガ利用料とも税別

名古屋セミナー通信は以下の店舗・企業様にて配布しています

アクエリアス・N1グランプリ実行委員会・エール・コンサルティング・株式会社平沼・Kayu Megic Design・株式会社梶川土木コンサルタンツ・勝野弘志公認会計士事務所・近藤大輔 税理士・中小企業診断士事務所・雑質行政書士事務所・saloon hair・有限会社高井商店・Team N+1・ツムギラボ・株式会社日本コミック流通センター・日本仲人協会岐阜羽島支部・株式会社ハードマッスルトレーニングジム・株式会社はちえん・Vanguard Planning Service・ボディーエキスパート・Lamano・LIFEPLUS・株式会社リサーチ・リハビリビジョン名古屋株式会社・有限会社丸志げ・MANBIZ・学び舎mom・株式会社安井・合同会社兼コンサルティング・イーエムエーインベスターズジャパン合同会社・セイ・コンサルティング・グループ株式会社・有限会社ウイング・NPO法人中部ビジネス支援専門家ネットワーク・株式会社アイミック・有限会社滝川・とびきり焼肉 英・Luce・株式会社中西・いろは接骨院・スタジオドットコム・株式会社フェローズ・株式会社ハウスカンパニー・株式会社マネジメントサポート・株式会社ARION・速読プラス 藤が丘本校・有限会社中部テック・一般社団法人フリーエージェントジャパン・学校法人 名古屋大原学園・CAFE COSMOS・Room8・Cre8 BASE KANAYAMA・8 Stage・Aroma Forest・D Start・LEGARE CAFE・那由多・CoCo・ソレイユ・WA東桜・B1丸の内・ベスキャン名古屋・アクションラボ・貸会議室名古屋・コミュニティアジト・Do Can ふれあいネット・nabi金山・nabi白金・K6 Office・はとむぎ家・H-Space・日本福祉大学社会福祉総合研修センター・岩田松雄講演会実行委員会三重・いきものがたり工房・株式会社LEGEND PROJECT・マーケティングアイズ株式会社・アイズボーカールスクール・株式会社岡野コーティング・志誠塾塾・中部経済新聞社・アトリエアミューゼ・株式会社中央人事総研・fpa・ケイツ社労務事務所・名古屋和徳会・Mitsuki Style・感動創造事務局・株式会社ミドリ・(公財)名古屋産業振興公社 創業支援施設課・菓子処 松華堂・(株)ベルグリーンワイス・ニコファーバーレンパーク・シャルドネ岐阜本店・株式会社エルフォース・ゆりりん社会保険労務士事務所・モモタロー・CureSpace・株式会社スーパースーパー・手作り化粧品教室・nano〜〜〜ライフデザインギアサプライ株式会社・OKA絵画教室・株式会社リアライズ名古屋オフィス・春日井市役所・株式会社ハーモニークリエイション・一般社団法人 日本外国語講師育成協会・スイングスポーツ・ウィズイングリッシュアカデミー

名古屋セミナー通信

Nagoya Seminar News Letter



人を伸ばし会社を成長させる『お任せの原則』

私は、2014年に独立し、現在は販売士としてマーケティング支援を中心に企業の経営サポートをしています。独立といっても当初は前の勤務先からご依頼の仕事が100%という、古巣に甘えてのスタートでした。また今でも支援先様から私のほうが学ばせて頂くことは多いと感じています。

こうしたステークホルダーとの関係と学びの中で、私が特に「これは経営にもプライベートにも役立つ」と実感していることがあります。それは、着実に事業を進め公私ともに負のストレスから解放されている経営者様が共通して実践されている、ある原則です。私はそれを勝手に『お任せの原則』と名づけ、自らも実践できるよう努めています。

世の中には「なんでも自分でやらなければ気が済まないタイプ」の人と、『お任せの原則』に合う、ひと言でいえば「他力活用ができるタイプ」の人がいます。今回は紙面の関係でそのすべてをご紹介できませんが、この原則のうち「人材育成に関する課題」をクリアにするポイントをお届けしたいと思います。

業種を問わずさまざまな経営者様から「人が育たない」「真意が伝わらずもどかしい」といったお悩みをよく伺いますが、上手くこの課題をクリアしている経営者は、「信じて任せる」ということを実

践されています。任せるといっても、丸投げや依存とは異なります。任せたいことを具体的に示し、それを実行する目的と行き先は経営者の思いと共にしっかり伝えます。

そのうえで「本気で信じて任せている」のです。勿論、求められればいつでもサポートできる、安心して力を発揮できる環境を整えていることが前提です。

以上は理想論のように聞こえるかもしれませんが、しかし、この原則を押さえて人を伸ばし成長している会社と、成長し活かされている人たちは、私は実際に目にしています。信じて頼られるということは、認められるということ。嬉しく感じ自信もつくものですよね?苦手なことでも、少し背伸びしてトライしようと思うのではないのでしょうか?実は私自身も、これまでこの『お任せの原則』を巧みに操る上司やお客様の手によって、育てられたひとりです。人材育成でお悩みの方は、ぜひ一度お試しください。

これまで弊社では「販売士の知識」や「ビジネスゲーム」を活用した研修やセミナーを提供してきましたが、今後は『お任せの原則』も併せてお伝えしながら、支援先様の人材育成により貢献できるサポートをしていきたいと考えています。

永田 るり子 ポイント・フォワード(株) 代表取締役

飲食チェーンでのホール業務、司法書士事務所所属、ITベンダーでの営業など、さまざまな業種・職場経験を経て、結婚出産後、経営コンサルタント会社に7年間勤務。2014年に独立。

「社長の思いをカタチにする経営チームメイト」として、小規模事業者・中小企業向けに、身近できめ細かなマーケティング支援と販促ツールの企画・制作サービスを提供しているほか、支援先企業の人材育成研修、大学での販売士検定対策講座の講師業などにも携わる。

1級販売士(東海販売士協会理事)、PRSJ認定PRプランナー、ビジネスゲーム「ビズストーム」上級インストラクター、IT導入支援事業者。



【発行元】 一般社団法人 東海中小企業支援協会 【運営】 タスクール 小林知奈・吉家直実・安藤梨絵

【制作】 コピーライティング: Team N+1 三ッ口 洋一 / Webページ: レスキューワーク株式会社 水野 史土 / デザイン: 学び舎mom